

Tutu

WHITEPAPER

FACILITADOR DE PAGOS

para Turistas Extranjeros



Índice

Contexto	03
Desafío	04
Solución	05
Características	06
Tecnología	07
Beneficios	08
ESG	09
Estrategia	11
Tamaño del Mercado	12
Roadmap	15
Equipo	16
Token	17
Glosario	19

Contexto

Los sistemas de pago locales e instantáneos, como PIX, ya están consolidados y son ampliamente aceptados en Brasil y están creciendo en todo el mundo.

BRASIL

131,8M

de usuarios registrados

(*) Julio de 2022 - Banco Central

933B

en transacciones

(*) Julio de 2022 - Banco Central

Pix liderará el mercado de pagos muy pronto

(**) Alexandre Bueno es director de Capco y responsable de Capco Digital Lab São Paulo

MUNDO

La tecnología estará presente en más de 60 países y va en aumento.

A diferencia de las soluciones actuales, con Tutu, los establecimientos locales estarán preparados para recibir pagos sin necesidad de instalar una aplicación o una máquina de tarjetas.

Reino Unido

Faster Payments realiza una media de 7 millones de transacciones diarias 5,4 mil millones de libras esterlinas (39,5 mil millones de reales)

India

País que lidera el ranking de transacciones instantáneas

China

WeChat y AliPay representan el 90% del segundo mercado de transacciones instantáneas

Estados Unidos

Fednow se lanzará entre 2022 y 2023

Desafío

Para su uso en el turismo, los sistemas de pago instantáneo, como PIX, tienen varias limitaciones e incompatibilidades

✗ Difícil o sin acceso al turista

✗ No hay integración con los sistemas que utilizan

✗ Falta de privacidad y seguridad

Escenario actual



Papel moneda

- El turista tiene que ir a una casa de cambio, entrando en contacto físico con el dependiente y el papel moneda, un problema más grave en estos tiempos de pandemia.
- Se pierde tiempo en desplazarse hasta un cambio, se paga un alto costo de conversión y se sufre el riesgo de robo por llevar dinero en efectivo.

Tarjeta de crédito

- Paga altas tasas de conversión e impuestos
- Corre el riesgo de que le clonen la tarjeta
- No tiene privacidad, ya que todos sus gastos quedan registrados

Solución

Una aplicación global de pago instantáneo para turistas, que utiliza el sistema de pago local (PIX en Brasil, o su equivalente en otros países). Sin embargo, la carga del saldo se realiza con criptoactivos y se convierte automáticamente en moneda fiat local. Más adelante, se aceptarán otras formas de carga.



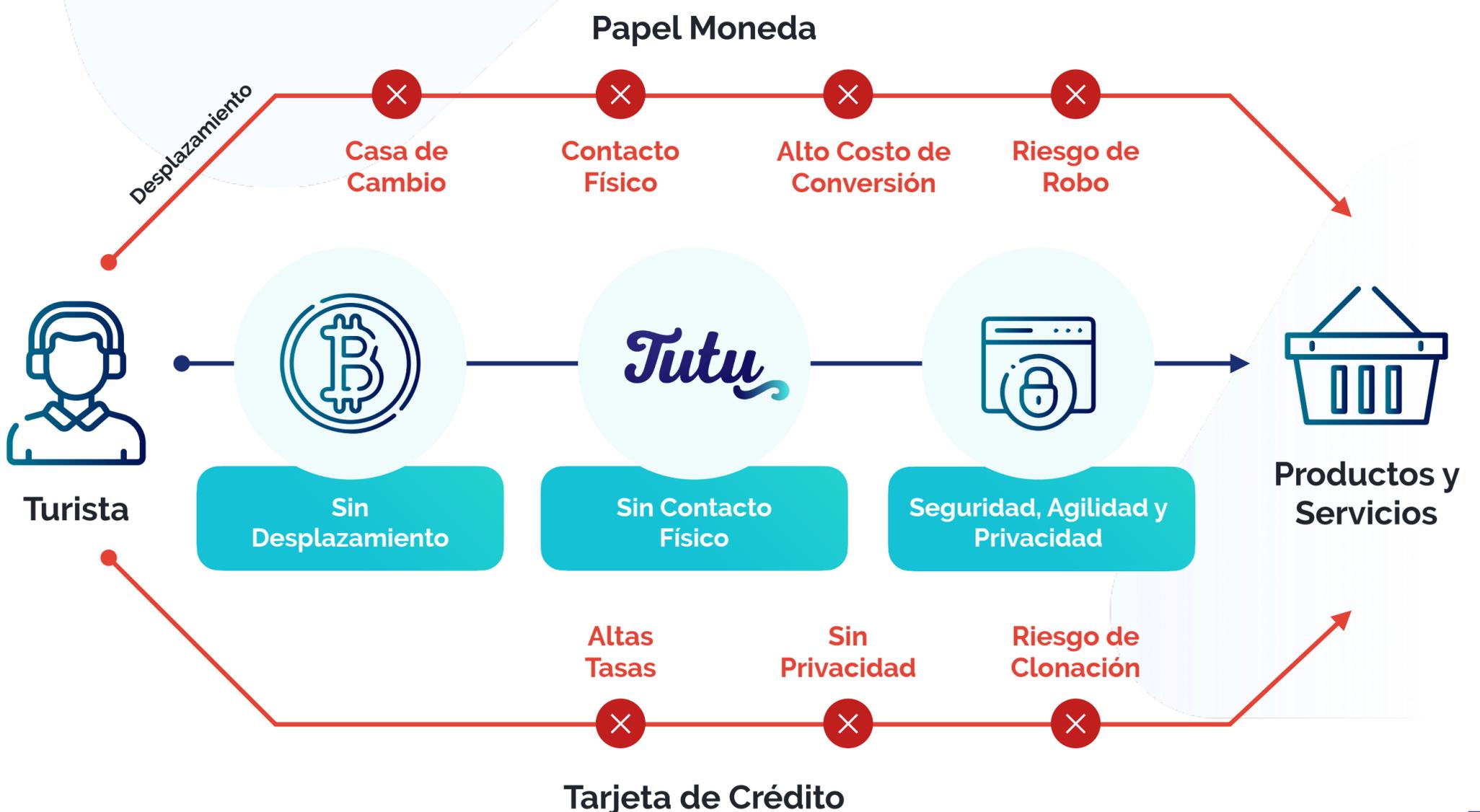
Compras sin necesidad de que los Establecimientos acepten criptoactivos.



No se cobran comisiones, a diferencia de otras soluciones que utilizan tarjetas de criptoactivos.



Los pagos instantáneos son más ventajosos para los establecimientos



Características

Tutu combina todas las ventajas del mundo de los criptoactivos con un innovador sistema de pago local e instantáneo como PIX en Brasil.

Facilitador de Pagos



Permitimos a los turistas utilizar Bitcoin para realizar compras, pagos y retiros sin necesidad de que los establecimientos acepten criptoactivos.

Asociaciones



Tutu no solo será una aplicación de pago, los turistas obtendrán muchos beneficios al utilizarla contratando servicios locales.

Seguridad y Privacidad



Al realizar los pagos, el turista no corre el riesgo de ser identificado, de que le clonen la tarjeta o de que se la roben.

Comunidad



Dentro de Tutu, tendrá una comunidad increíble y colaborativa que permite compartir muchas experiencias e interacciones.

Global



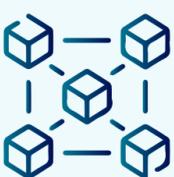
Además de servir a los turistas de todo el mundo, Tutu estará presente en todos los países que tengan pago instantáneo local, el primero será Brasil.

QR code y RA



Tutu hará uso de estas increíbles tecnologías para facilitar el pago y el entretenimiento.

Blockchain



Tutu hace uso de esta maravillosa tecnología descentralizada y segura aportando todas las ventajas que ofrece.

Reducción de Costos



Este será uno de los grandes beneficios de Tutu, la enorme reducción de costos que favorecerá no solo a los turistas sino también a los comerciantes locales.

Tecnologías

Tutu ofrece todos los componentes para promover una economía libre sin fronteras

Blockchain

Utilizaremos blockchain para los depósitos y retiros inicialmente de Bitcoin (BTC), la red más segura, consolidada y utilizada actualmente por quienes buscan la libertad de acumular objetos de valor sin la interferencia de gobiernos e instituciones privadas.

Blockchain + Pago Instantáneo

Con el know-how de nuestro equipo en el desarrollo y la integración de exchanges de criptoactivos este importante paso se produce con facilidad y agilidad y siguiendo todas las normas y reglas locales.

Escalabilidad

Mediante el uso de blockchains, la capacidad de escalar Tutu a otros países es muy alta.



Beneficios

A diferencia de las demás opciones del mercado, Tutu presenta una serie de diferenciales respecto a sus competidores para el turista.

		Papel moneda	Facilidad	Bajo costo	Seguridad	Privacidad
	CASAS DE CAMBIO	✓	✗	✗	✗	✓
	TARJETAS DE CRÉDITO	✗	✓	✗	✗	✗
	TUTU	✗	✓	✓	✓	✓

Para el consumidor

Ventajas del uso de la criptomoneda
 Velocidad/Recargas Rápidas
 Practicidad
 Seguridad
 Bajo costo

A las agencias de turismo

Comisión/Beneficio por hacer recargas
 Valor añadido del servicio
 Más fácil para los turistas

Beneficios

Pago instantáneo sin tasas, como las de las tarjetas de crédito, por ejemplo.

Al comercio

Aumentar los clientes y promover la marca dirigiéndose a los socios a través de los beneficios

A los socios

ESG

Tutu pone en práctica el ESG, proponiendo un cambio significativo para las empresas y toda la sociedad.



Environmental

Solo nos asociamos con empresas que apoyan el ESG.

Transacciones financieras sin necesidad de usar plástico o papel.

- Todos nuestros procesos tienen lugar en el entorno digital con un gasto cero en desplazamientos, producción de residuos sólidos o gas.

Apoya el Bitcoin verde, donde la mayor parte de la red utiliza energía renovable.

- Estamos desarrollando iniciativas de compensación medioambiental, como la instalación de máquinas que fomentan la práctica del reciclaje a cambio de pagos en criptoactivos. Apoyar a los mineros sostenibles, con el objetivo de compensar la pequeña parte de la minería de Bitcoin que todavía utiliza energía no renovable.

Para la tokenización utilizamos la red BSC (Binance Smart Chain)

- La red BSC ofrece la seguridad y la liquidez que solo el mayor corredor de criptoactivos del mundo puede proporcionar, utilizando la tecnología Proof of Stake (POS) que ha demostrado generar muy poco impacto ambiental en comparación con otras formas de validación.





Social

Mejora los ingresos del establecimiento.

Al no haber intermediarios entre Tutu y el establecimiento local, es posible reducir las tasas y fomentar el uso del pago instantáneo del turista con el establecimiento local.

Ruta del dinero con Tutu:



Ruta del dinero con tarjeta de crédito



Desarrollo del turismo y la cultura local

Apoyar proyectos sociales locales relacionados con el turismo y la cultura. A través de nuestra plataforma difundiremos y habilitaremos soluciones financieras para promover estos proyectos y ayudarlos a llegar a más turistas

Governance

- Es la base de todas nuestras iniciativas, y siempre estamos alineados con una visión de desarrollo sostenible.

Estrategia

Después de validar el dolor, nos centramos en los estudiantes de intercambio y en las agencias de educación internacionales. No dejaremos de atender a los turistas en general, incluido el turismo de negocios.

Actualmente ya tenemos integración con las bolsas y la estructura bancaria para trabajar globalmente con la liquidez en criptoactivos.

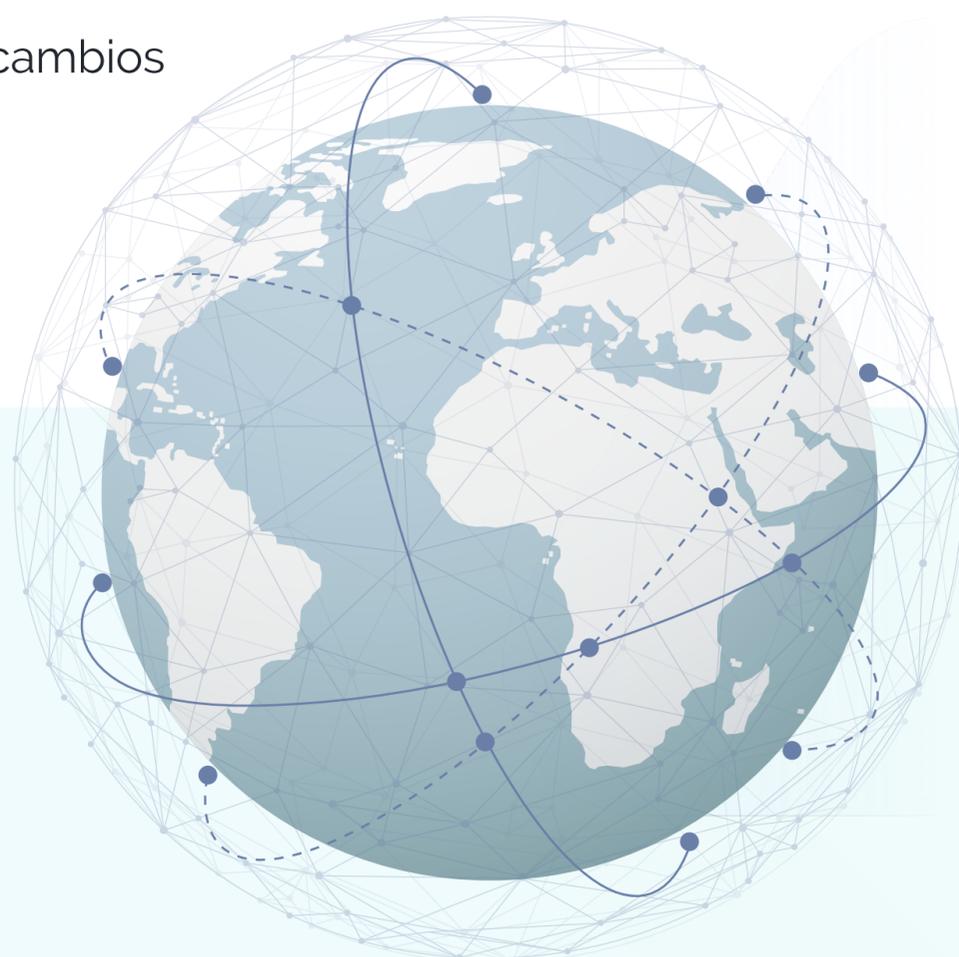
Añadiendo aún más valor a nuestra solución, tendremos recomendaciones de lugares turísticos a través de una comunidad dentro de la aplicación. Recomendaciones sobre hoteles, transporte, seguridad y salud, con algunos socios estratégicos entre ellos. **Ver Roadmap.**

Los interesados en el proyecto pueden adquirir el token Tutu y podrá ser canjeado en el futuro con la posibilidad de revalorización procedente de la liquidez que proporcionarán los ingresos generados por spread, las asociaciones o la venta de la empresa dando prioridad a los poseedores del token. **Ver Roadmap.**

- Monetizar con o spread do câmbio de criptoativos para a moeda local
- Inicialmente de Singapur y Corea del Sur
- Validación inicial con quienes realizan intercambios
- Iniciaremos el uso en Brasil
- Monetizar con asociaciones
- Comunidad

Globalización

De aquí a cinco años, pretendemos tener turistas de 25 países en Brasil y una expansión internacional de hasta 60 países.



Tamaño del Mercado - Brasil ^{US\$}

TAM

Total Available Market

// Mercado Total

100%

6.4M
TURISTAS

6B
INGRESOS

SAM

Serviceable Available Market

// Mercado Dirigible

• Corea del Sur y Singapur

1,2%

43.555
TURISTAS

72M
INGRESOS

SOM

Serviceable Obtainable Market

// Mercado Accesible

0,19%

15,8%
YA UTILIZAN
CRIPTOS

0.2M
INGRESOS

Ingresos

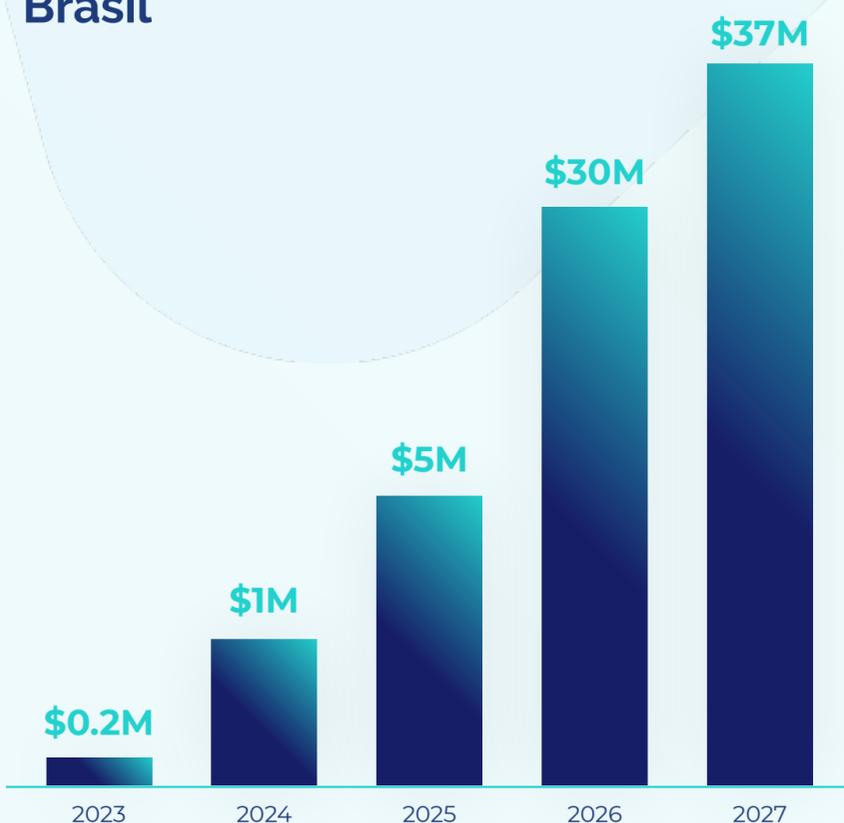


SPREAD: 2% por transacción

ASOCIACIÓN: Puesta en marcha

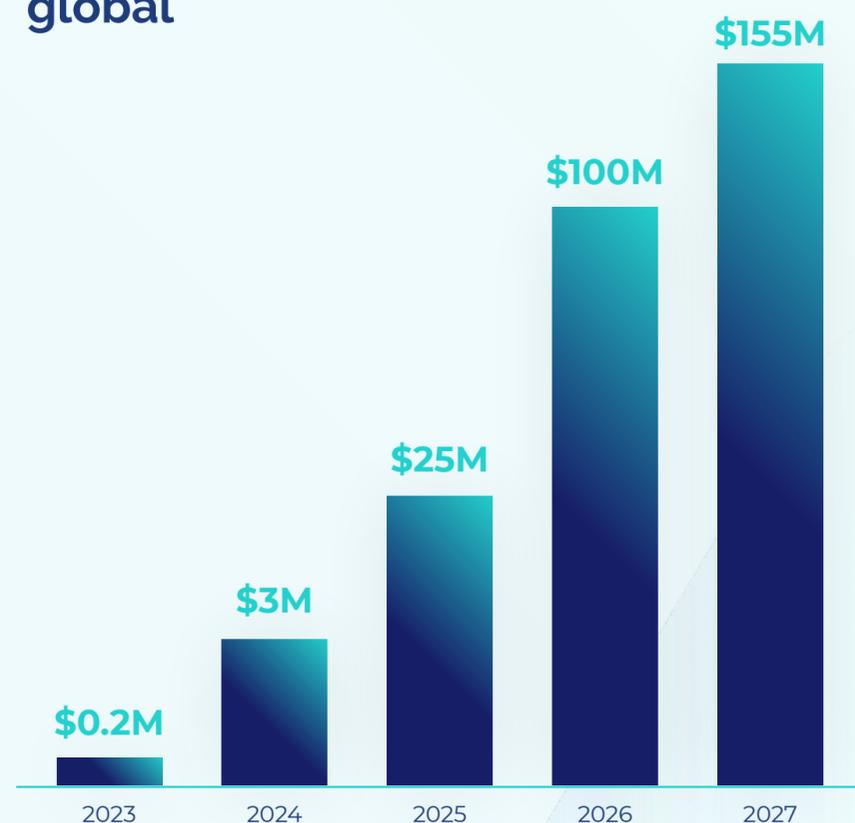
Proyección financiera

Operación Brasil



Clientes turísticos de países específicos: 2023 Corea del Sur y Singapur, 2024 turistas de 10 países, 2025 turistas de 25 países, 2026 turistas de 35 países, 2027 turistas de 50 países

Operación global



Expansión a otros países: 2023 Brasil, 2024 Portugal y EE. UU., 2025 +4 países, 2026 +8 países, 2027 +16 países

Plan GO-TO-MARKET



Token



Comunidad



Asociaciones con agencias de viajes internacionales

Competencia

Casas de cambio

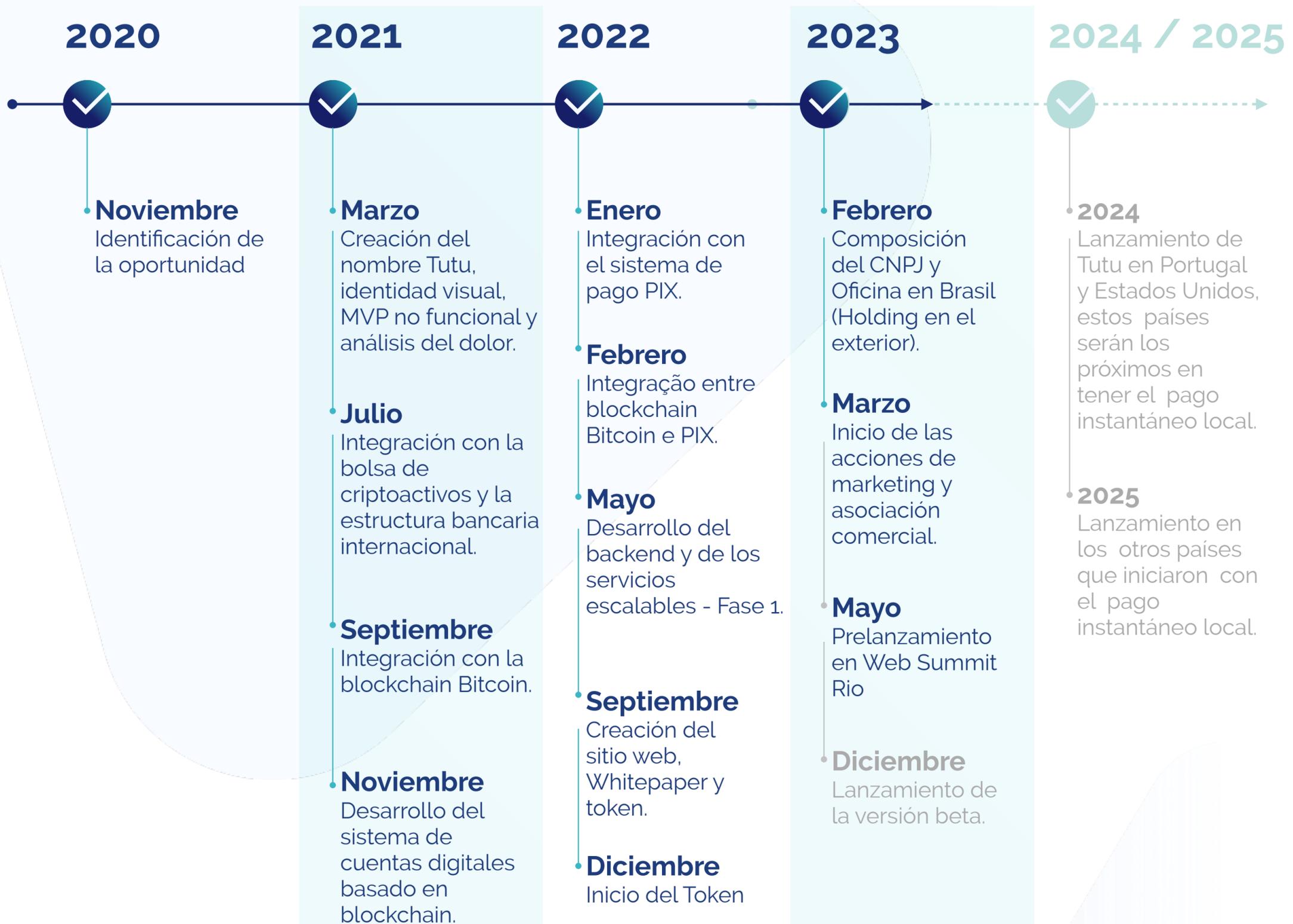


Casas de crédito



Roadmap

Etapas del proyecto y logros ya alcanzados



Equipo principal



**Felipe
Vieira**

CEO & CFO

[LinkedIn](#)



**Fábio
Garcia**

COO & CMO

[LinkedIn](#)



**Walter
Junior**

CCO

[LinkedIn](#)



**Rishi
do Valle**

CTO

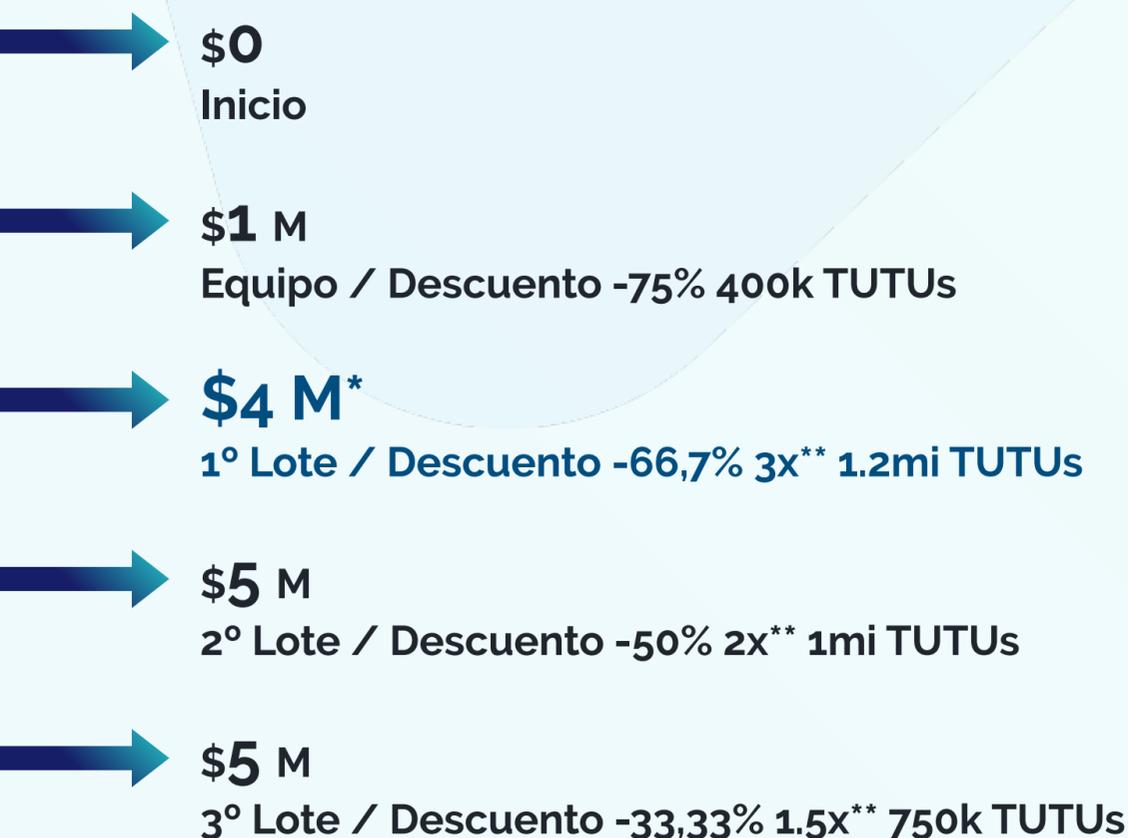
[LinkedIn](#)

Token

Como proyecto dirigido al mercado de las criptomonedas, el proyecto Tutu ofrece a su comunidad global, mediante tokenización, la oportunidad de comprar tokens en forma de beneficios, que podrán ser canjeados en el futuro con la posibilidad de revalorización procedente de la liquidez que proporcionarán los ingresos generados por spread, las asociaciones o la venta de la empresa dando prioridad a los poseedores de tokens.

Esta no es una recomendación de inversión, y está dirigida solo a quienes tienen la cultura de colaborar con proyectos, comprando tokens en mercados descentralizados y para personas que no están en países con restricciones a este tipo de actividad. Está prohibida la venta privada y como producto de inversión con la promesa de ganancia.

Smart Contract: 0x22561553d47c1f73d9934c5b9f84d4d57ae4c78e



Suministro total: 3,350,000 TUTU BSC

Tokens aceptados: Bitcoin (BTC)

Protocolo: BEP20 (BSC)

Precio Base: 10 USD

Precio Actual: 3,33 USD

Recaudación Máxima: 15 M USD

* El proyecto está previsto que se lance en este marco de recaudación de fondos (ver Roadmap), no depende necesariamente de ello, los tokens sobrantes estarán disponibles después del lanzamiento, pero pueden sufrir incrementos.

** Rentabilidad mínima estimada, a través de la corredora descentralizada Pancake Swap, plazo máximo de 4 años procedente de la liquidez que aportarán los ingresos generados por la difusión, las asociaciones o la venta de la empresa dando prioridad a los poseedores de tokens.

Más información



Sitio Web Oficial
mytutu.app



Telegram
@MyTutuOfficial



Twitter
@MyTutuOfficial



Discord
@8kjQKjkBgU



Linkedin
@mytutuofficial



Glosario

Alipay: Alipay es una plataforma de pago en línea y móvil de terceros, con sede en Hangzhou, China.

AMEX: American Express, también conocida como Amex, es una empresa de servicios financieros de Estados Unidos.

App: El acrónimo proviene de la palabra inglesa Application, que significa aplicación. La aplicación es un software para dispositivos electrónicos.

App Store: Es la tienda oficial de aplicaciones para los sistemas operativos iOS y iPadOS de Apple.

Backend: El backend es la estructura que permite el funcionamiento del sistema.

Binance Smart Chain (BSC): Es una red de blockchain creada y gestionada por exchange Binance.

Bitcoin (BTC): Es una criptomoneda libre y descentralizada, un dinero electrónico para transacciones financieras de extremo a extremo.

Blockchain: Es una «cadena de bloques», la tecnología que está detrás de los criptoactivos. Al funcionar como un libro de contabilidad, esta secuencia de bloques de datos que contienen las transacciones es inmutable y 100% transparente.

CCO: Director de Comunicación es el líder de las comunicaciones corporativas y es responsable de las relaciones de la empresa con la prensa, los clientes y la comunidad.

CEO: Cargo que se encuentra en la cima de la jerarquía operativa de una empresa.

CFO: Responsable de la gestión de los riesgos financieros de una empresa, también es responsable de la planificación financiera de la empresa.

CMO: Cargo del ejecutivo responsable de todas las actividades relacionadas con el marketing de una empresa.

CNPJ: Sirve para que una empresa funcione de forma regularizada ante la administración, sus clientes y posibles empleados.

COO: Director operativo, la figura encargada de facilitar al CEO el control operativo de la organización.

Criptoactivos: Los criptoactivos son conocidos popularmente como «monedas virtuales», siendo el Bitcoin la más famosa de ellas.

Criptomonedas: La criptomoneda se refiere a cualquier forma de moneda que existe digital o virtualmente y que utiliza la criptografía para asegurar la realización de transacciones.

CTO: Gerente de Tecnología, es el cargo principal y ejecutivo en el área de TI de una organización.

ESG: La gobernanza ambiental, social y corporativa, del inglés Environmental, es un enfoque para evaluar la medida en que una empresa trabaja hacia objetivos sociales que van más allá del papel de una empresa para maximizar los beneficios en nombre de los accionistas de la empresa.

Faster Payments: Faster Payments Service es una iniciativa bancaria del Reino Unido para reducir los tiempos de pago entre las cuentas de los clientes de diferentes bancos a unos pocos segundos.

Fednow: La versión estadounidense del Pix brasileño, promete revolucionar la forma de enviar y recibir dinero en la mayor economía del mundo.

Fiat: La moneda fiduciaria (fiat money) es el dinero emitido por los gobiernos y los bancos centrales.

Go-To-Market: La estrategia Go-to-market se centra en cómo la empresa colocará su producto (bien o servicio) en un mercado específico para lograr la penetración deseada, el aumento de los ingresos y la rentabilidad. Por lo tanto, es posible hacer crecer su negocio.

Google Play: Servicio de distribución digital de aplicaciones, juegos, películas, programas de televisión, música y libros, desarrollado y operado por Google.

Holding: Sociedad gestor de participaciones sociales, empresa de participaciones, matriz o sociedad controladora son términos que designan una forma de sociedad creada con el objeto de administrar un grupo empresarial.

MASTER: Empresa de Estados Unidos del sector de pagos.

MVP: Producto Mínimo Viable (Minimum Viable Product) es la versión más sencilla de un producto que se puede lanzar con el mínimo esfuerzo y desarrollo.

Paypal: Empresa de pagos en línea con sede en San José, California, Estados Unidos.

PIX: medio de pago electrónico instantáneo y gratuito ofrecido por el Banco Central de Brasil

Código QR: Versión bidimensional del código de barras, compuesta por patrones de píxeles en blanco y negro.

RA: La Realidad Aumentada es la integración de elementos o información virtual con visualizaciones del mundo real a través de una cámara y con el uso de sensores de movimiento como el giroscopio y el acelerómetro.

Roadmap: Una especie de «mapa» que pretende organizar los objetivos de desarrollo de un software o una empresa. También, se pueden encontrar allí las posibles fechas de publicación de las próximas versiones, así como un registro de la publicación y las notas de las versiones anteriores.

SAM: Serviceable Available Market o Mercado direccionable es la parte del TAM, la porción que la empresa tiene realmente el potencial de alcanzar en los próximos años, considerando la región, las especificidades de su producto y el crecimiento del propio mercado.

SEPA: Corresponde al acrónimo de Single Euro Payments Area. Se trata de un sistema europeo que pretende armonizar la realización de pagos en euros en los Estados miembros de la Unión Europea y, también, en Islandia, Liechtenstein, Mónaco, Noruega y Suiza.

Smart Contract: Un contrato inteligente es un protocolo informático autoejecutable creado con la popularización de las criptomonedas y realizado para facilitar y hacer cumplir la negociación o el cumplimiento de un contrato, proporcionando fiabilidad en las transacciones en línea.

SOM: Serviceable Obtainable Market o Mercado Accesible es la parte de SAM que la empresa puede conquistar, es decir, una previsión realista de captación de clientes.

Spread: Se refiere a la diferencia entre el precio de compra y el de venta de una acción, valor o transacción monetaria.

TAM: Total Available Market ou Mercado Total es la demanda total del mercado para un producto o servicio.

Token: Técnicamente, «token» es solo otro nombre para «criptomoneda» o «criptoactivo». Sin embargo, la palabra está adquiriendo significados cada vez más específicos según el contexto.

Tokenización: Un activo tokenizado es un activo cuya propiedad se ha registrado enblockchain, lo que permite su fraccionamiento y distribución en partes más pequeñas llamadas tokens. Así, una ficha de un determinado bien representa una parte o la totalidad de su propiedad.

Tutu: Antigua palabra de la jerga brasileña utilizada para referirse al dinero, la palabra Tutu tiene una pronunciación similar en la mayoría de los idiomas.

VISA: Empresa multinacional estadounidense de servicios financieros, fundada en 1958.

WeChat: Servicio de mensajería instantánea multiplataforma desarrollado por Tencent en China.

Whitepaper: Documento informativo que pretende describir las características y promocionar un producto, servicio o solución que una determinada entidad ofrece o pretende ofrecer.